



Universiteit van Pretoria Jaarboek 2017

Sales and business development 853 (GID 853)

Kwalifikasie	Nagraads
Fakulteit	Gordon Institute of Business Science
Modulekrediete	12.00
Kontaktyd	28 kontakure per 3 weke siklus
Onderrigtaal	Module word in Engels aangebied
Akademiese organisasie	Gordon Institute of Bus Sci
Aanbiedingstydperk	Semester 1 of Semester 2

Module-inhoud

*Hierdie inligting is slegs in Engels beskikbaar.

The primary focus of this module is on sales, sales management and sales operations; with a secondary focus on business development. The module exposes students to the contemporary challenges faced in the selling process. The settings of the cases and the exercises used in the module are quite diverse in terms of the sizes of the organisations involved and the types of markets that they serve.

Die inligting wat hier verskyn, is onderhewig aan verandering en kan na die publikasie van hierdie inligting gewysig word.. Die [Algemene Regulasies \(G Regulasies\)](#) is op alle fakulteite van die Universiteit van Pretoria van toepassing. Dit word vereis dat elke student volkome vertroud met hierdie regulasies sowel as met die inligting vervat in die [Algemene Reëls](#) sal wees. Onkunde betreffende hierdie regulasies en reëls sal nie as 'n verskoning by oortreding daarvan aangebied kan word nie.